

Soeara Aloemni

Man For Others

Media Komunikasi Intern
Alumni - Siswa Kolese de Britto

Kolese de Britto



Sambutan

Kepala SMA Kolese De Britto

Syukur kepada Tuhan atas segala anugerah yang begitu berlimpah yang boleh kita terima sebagai Keluarga besar Kolese De Britto, hingga usia ke 60 SMA Kolese De Britto senantiasa melayani orang-orang muda yang selalu bersemangat untuk belajar, mengembangkan diri dan bersaudara dengan meneladan Santo Yohanes De Britto dalam semangat kebebasan sejati sebagai anak-anak yang dicintai Allah. Usia yang cukup untuk menjadi semakin memantapkan diri menjadi lembaga pendidikan yang handal di masa mendatang.

Salah satu teladan Santo Yohanes De Britto adalah perhatian dan kepeduliannya pada yang miskin, maka sungguh merupakan buah yang diidamkan ketika para alumni melalui penyelenggaraan program beasiswa bagi siswa SMA De Britto adalah wujud nyata dari kepedulian itu. Melalui bantuan Beasiswa

alumni yang disalurkan kepada para siswa melalui Tim beasiswa di sekolah maka setiap tahun banyak siswa yang terbantu dalam memenuhi kebutuhan uang sekolah maupun keperluan lain untuk studinya.

Pada kesempatan ini atas nama SMA Kolese De Britto saya menghaturkan terima kasih atas segala jerih payah dan sumbang sih para alumni yang secara teratur telah memberikan dukungan Beasiswa bagi para siswa yang memerlukan, semoga para siswa yang menerima dapat menanggapi dengan penuh syukur dengan bersemangat untuk menyelesaikan studi dengan sebaik-baiknya.

Semoga semangat kasih yang telah bertumbuh makin subur berkembang

sehingga makin banyak siswa yang kurang mampu dapat melanjutkan studi dan berkesempatan mengembangkan diri maksimal.

Semoga berkat Tuhan selalu berlimpah pada segenap Alumni dan keluarganya.

Ayo lah putra SMA De Britto, kuatkanlah hubunganmu

Selalu tetap bersatu, dengan semua kawanmu

Meskipun terpencar hidup mu dikelak kemudian waktu

Ingat selalu didalam hatimu ialah De Britto contohmu

Yogyakarta, 5 Pebruari 2008
Kepala Sekolah

Drs. Th. Sukristiyono

Sambutan Presiden Alumni de Britto

Rekan-Rekan terkasih.

Assalaammu'allaikum WW

Sewaktu rekan-rekan menerima dan membaca buku kecil, dia akan mewakili dan mencerminkan kesibukan rekan-rekan Komite Beasiswa

Mereka ini, rekan-rekan kita yang terkasih, menunjukkan tingginya komitmen mereka untuk menjaga dan melestarikan Pundi Beasiswa, mereka membuktikan bahwa mereka benar-benar care dalam semangat Man for Others.

Pundi Beasiswa telah berlangsung hampir tiga tahun, secara lancar dan terus menerus membantu peraihan cita-cita anak muda yang sedang menimba ilmu

di almamater kita Kolese De Britto yang tercinta.

Pundi Beasiswa berusaha memastikan bahwa setiap anak yang telah diterima dan menjadi siswa di Kolese De Britto, jangan sampai terkandas cita-citanya hanya karena kekurangan biaya untuk sekolah.

Maka untuk ini rekan-rekan Alumni YB secara bahu membahu memastikan kelancaran Pundi Beasiswa tersebut.

Setiap kali terbuka kesempatan, acara-acara penggalangan dana selalu diadakan dari yang acara yang tetek-tetek/serius sampai acara yang bengkek-

(Continued on page 2)



Kegiatan Rutin Alumni

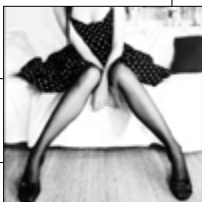
Jogjakarta Venue:

**Peringatan Pesta Nama Santo
Jahanes de Britto**

Ikutan Missa di Kampus de Britto
setiap bulan Februari

Manuk Pulang Kandang (MPK)

Kangen-kangenan / edan-edanan ala de
Britto setiap akhir
tahun



Jakarta Venue

**Peringatan Pesta Nama Santo
Jahanes de Britto**

Diperingati setiap Februari oleh para
Alumni Jakarta dsk

**Peringatan Ulang Tahun Alumni De
Britto**

Diperingati setiap Agustus oleh para
Alumni di Jakarta

Mangan Enak Group (MEG)

Group pecinta kuliner, biasanya
terlaksana hari Sabtu siang. Lokasi
seputaran di Jabodetabek. Mbayarnya
bantingan sisa bantingan biasanya
untuk barokah Dana Beasiswa eh
Beasiswa

Syawalan ala de Britto

Acara Silaturahmi Idul Fitri & sekaligus
ajang makan enak para Alumni de Britto

Para kadang manuk ,
manuk alumni dan manuk
siswa Kolese Johannes de
Britto Ngajogjakarto yang
kami hormati.

Dalam kesempatan baik
ini kita wajib bersyukur ke
hadiratan Tuhan yang
Maha Esa bahwa kita
semua diberi barokah
dariNya

Selain dari sebab itu
Alumni JB yang tersebar
diseluruh penjuru dunia
dan disatukan dengan
apa yang dinamaken milis
deBritto.net berusaha
mewujudken gambar
gembor man for others.
Semangkin kita gambar
gembor man for others
semangkin kita bingung
wujudnya apa.

Oleh karena disebabkan
hal itu, para alumni JB

berusaha mewujudken
dan menterjemahkan
mantra man for others ini
menjadi peduli kepada
sekolah kita tertjinta.

Banyak hal yang bisa kita
lakukan dan telah dila-
kukan oleh pendahulu-
pendahulu kita, namun
kita memilih jalan yang
kecil namun diharapkan
bisa langgeng, yaitu mem-
beri bantuan beasiswa
kepada siswa de Britto,
yang konon kabarnya se-
cara tradisi +/- 20%
siswanya dari keluarga
kurang mampu.

Alangkah sedihnya bila
sudah bisa masuk de
Britto, sekolah yang kita
yakini baik dan Top ini
(paling tidak dulu atas
dasar perasaan kami yg
sudah tuwa ini), ternyata
ada siswa yang tidak bisa

melanjutken sekolah
hanya karena biaya.

Dimulai dengan pengum-
pulan dana melalui page-
laran musik klasik ditahun
2006 dan dilanjutken
acara bantingan dana,
alkamduillah beasiswa
kepada murid yang
kurang mampu sudah
berjalan hampir 3 tahun
ini.

Selain dari pada itu, se-
suai dengan istilah
"berikan kailnya jangan
hanya ikannya", para ka-
dang manuk alumni mikir
alangkah eloknya kalau
bisa ngajari golek duwit
sendiri, namun yang real-
istis bagi siswa dan tidak
mengganggu jam belajar.

Selanjutnye digodoglah
wacana kail ini oleh para

(Continued on page 3)

Soeara Aloemni. Boeat apa?

Apakah aloemni de Briito
koerang gaweyan koq
bikin newsletter Soeara
Aloemni ini? Toch soedah
ada milis debritto.net
yang rame nian?

Gini lho dik, tadinya ko-
mite beasiswa mo bikin
marketing tools / brosoer

oentoek bantoe program
beasiswa joealan poelsa
isi oelang. Toejoeannya
disamping nglatih jiwa
dagang, joega hasilnya
(diharapken) bisa oentoek
oeang sakoe sehari-hari.

Lha naming karena
kalaoe nyetak brosoer

saja roegi bandar, maka
sisan dibikinlah boelletin/
newsletter ini.

Penginnya newsletter ini
dibikin yang loecoe & rin-
gan saja, namoen beloem
bisa terlaksana. Harap
makloem dik, baloeng
toewo ***

SAMBUTAN PRESIDEN.....

(Continued from page 1)

bengek/omong kosong selalu saja terbukti mereka Care
kepada Pundi Beasiswa

Sehingga lebih jauh, menimbulkan semangat kepada rekan-
rekan yang terlibat didalam Komite Beasiswa. Pada saat ini
Komite Beasiswa dengan berani mencoba mengayunkan
langkah panjang, untuk tidak sekedar memberikan
beasiswa saja kepada siswa-siswa Kolese De Britto tetapi
mereka berfikir lebih jauh dan panjang lagi yaitu untuk
memberikan pelajaran surviving...diajari untuk nggolek du-
wit dewe..kepada siswa-siswa di Kolese De Britto.

Tentu ide ini banyak plus minus nya tetapi ide bagus tidak
akan pernah terbukti, kalau tidak dilaksanakan dan kera-
guan didalam melaksanakan hanya merupakan ide yang

buruk, maka kami dari Paguyuban Alumni YB per-
caya bahwa ini adalah ide yang bagus sekali dan
untuk itu kami memberikan support dan sekaligus
mengajak kepada seluruh Alumni YB serta siswa-
siswa Kolese De Britto untuk terlibat secara lang-
sung dan sungguh-sungguh.

Ini sebuah kesempatan yang telah dicipta untuk
siswa-siswa, belajar untuk mengurus diri sendiri,
jadi... Ayo dan kita gunakan kesempatan yang ter-
buka ini dengan segala kesungguhan dan tanggung
jawab.

Bravo De Britto..We Care and We Can...

Wassalaamu'allaikum WW
Jakarta 02 Februari 2008

Haji Datuk Sweida Zulalhamsyah
YB73 / Presiden Alumni YB

(Continued from page 2)

paguyuban alumni dan komite beasiswa bahwa sesungguhnya bisnis yang cocok untuk siswa (dan alumni yang berminat) adalah jualan pulsa isi ulang.

Disadari ini bukan bisnis dan barang baru, banyak saingan. Namun daripada

itu disadari ini lah yang paling realitis, modal kecil, resiko terbatas dan penghasilan bisa besar, yaitu siswa diajari mencari down liner berupa warung, kios, orang yang mau ngecerken ke end user (pemakai hp).

Bagaimana siswa yang gak mampu / gak gablek modal? Gampil, dipinjemi

dulu oleh Komite Beasiswa JB. Brapa ? Ya masih rahasia.

Nah siapa saja yang bisa ikut jualan? Ya siapa saja, siswa, alumni, bahkan orang luar. Apakah ada resikonya? Ya pasti, kalau keasyiken cari duwit bisa-bisa LP (long play) alias nunggak bahkan DO. Selanjutnya simak hal 4*

Paguyuban Alumni de Britto

- Presiden: Datuk Sweida Z
- Sekjen: Agus Priyono
- Chapter Jogjakarta
- Koord: Heru Linggo
- Chapter Bandung
- Koord: Koerniatmanto
- Chapter Surabaya
- Koord: Gunawan
- Komite Beasiswa Alumni
- Ketua: Marcus Darmadji
- Adisewoyo
- Komite Beasiswa Sekolah
- Th. Sukristiyono
- Petrus Gandhi (Koord)

nJego

Menampoeng
soeara / masoekan
sampeyan semoea

terbitan njegog...

Kang, aku seneng ono terbitan koyo ngene iki senajan aku yo rung iso nyumbang opo2 selain usul. aku dadi kelingan pas aku isih kelas 2 mbiyen th97an, st kartono, aku, lan klompok eskul jurnalistik nerbitke koran sak lembar sing dijuduli CasCisCus. senajan dana operasionalnya bantingan seko cah2 jurnalistik plus nggarong dompete kartono, koran iki berkembang luar biasa tekan saiki, sak ngertiku.

mbiyen koran saklembar iki mung kanggo manuk2 sing isih ngangsu kawruh neng JB, neng jebule digemari juga kro siswa2 sekolah liyo. bahkan bbrp edisine dikirim neng filipina. koran

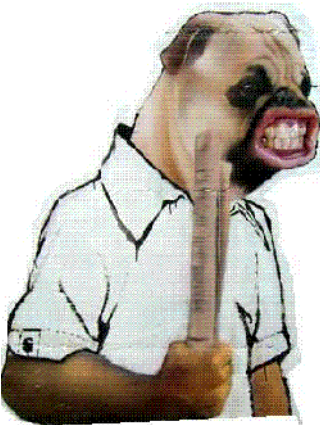
sak lembar iki jaman sak mono mung didol seket rupiah (ganti ongkos cetak). formate jelas sederhana: berita singkat2 plus kritik kanggo manajemen sekolah wkt kui. jaman sak mono pak marjo termasuk tokoh sing kerep disindarsindir kro redaksi CasCisCus plus manuk2 diluar redaksi. lewat media ini, manuk2 juga melancarkan "serangan" terhadap kebijakan2 orde baru di bidang pendidikan, salah satunya penyeragaman sepatu (97 nek ra salah). ono manuk sak angkatanku sing nek nulis bab orde baru mesti marai geli namun padat berisi. bbrp kali koran selembar iki ditulis kro wartawan media tenanan nggo contoh koran alternatif siswa sekolah.

nah mugo2, koran Njegog (nama draf -red) iki selain nggo ajang bisnis juga iso nggo ajang kritik oto kritik

reguler sing gerrr, men-gena, tur ora marai loro ati alumni plus kritik2 lugas nggo negoro iki. iki yo mung usul lho mas. matur nuwun. berkah dalem,-
[tyasingkalbu@kompas.com] - Kapetik saking Milis deBritto.net 12/02

Red njegog: Njih mas matur nuwun infonya. Media bersifat provokatif, oposan utowo saru, biasane memang populer. Newsletter ini terbit untuk memprovokasi kadang manuk (alumni dan siswa) untuk bergiat lebih hebat dan lebih peduli satu dengan lainnya.

Poro kadang manuk siswa, CasCisCus opo isih terbit ? Yen isih tolong kirim dong ke sekretariat alumni*



Diterbitkan oleh:

Komite Beasiswa—Paguyuban Alumni de Britto

<http://www.debritto.net/>

Langganan Layang Nyetrum: Nyerat Subscribe ing debritto-net@yahoo.com utawi milis@debritto.net

Pengin kangge nyumbang kegiatan Alumni?

Setor kemawon ing nomer meniko:

- BCA No. 0050393615 a/n Bartholomeus Hari Dwi Nugroho

Pengin Nyumbang Beasiswa de Britto?

Njih monggo mas:

- BCA KPO Asemka No. : 001-0448-999 A/n E. Argo Harsoyo

- Bank Mandiri Jkt-Thamrin No. 103 00 043 89751 a/n Argo Harsoyo

- Saking Luar Negeri (Swift Code) : BEIIDJA1030004389751 a/n Argo Harsoyo

Gambaran Umum

Bisnis Pulsa Ulang Elektronik

Bisnis telekomunikasi dewasa ini memiliki omzet yang sangat besar, puluhan trilyun rupiah beredar setiap tahun. Kita dapat terlibat dalam bisnis ini dengan menjadi pengecer isi ulang secara elektrik, yg prospeknya tetap sangat cerah.

Beberapa hal yg kita ketahui ttg bisnsi isi ulang elektrik sbb:

1. Penjualannya biasanya sistem berjenjang (mirip multi level marketing). Pulsa elektronis dapat ditransferkan ke jenjang dibawahnya sampai ke end user (pengguna akhir HP). Transfer ini tidak mengenal batas geografis, asal HP masih mempunyai sinyal dari operatornya.
2. Jenjang penjualan pulsa yang umum: Wholesaler -> MasterDealer->Dealer->Subdealer->Reseller->End User (pengguna HP)
3. Setiap jenjang memiliki margin (profit) tertentu, biasanya profit yg terbesar (secara satuan) adalah penjual ke end user (bisa reseller, bisa dari Dealer ke end user). Namun secara umum profit maximal bisa diperoleh oleh jenjang yang memiliki 'down liner / anak ' yang banyak dan aktif.
4. Kunci keberhasilan penjual pulsa isi ulang adalah mencari down liner sebanyak-banyaknya (Dealer mencari subdealer sebanyak mungkin, sub dealer mencari reseller sebanyak mungkin dst) dan masing2 lini aktif.



5. Bisnis pulsa isi ulang ini relatif mudah dan beresiko rendah, modalnya HP yang bisa SMS dan uang muka untuk beli pulsa, serta tentunya yang paling penting adalah memiliki tekad untuk mendapatkan down liner sebanyak mungkin.
6. Isitilah dompet gabungan adalah seorang penjual pulsa, bisa menjual seluruh jenis pulsa gabungan beberapa operator yang ada.
7. Komite Beasiswa JB bekerja sama dengan SAS manuk JB 88/89 (wholesaler) dengan menjadi "Master Dealer Dompet Gabungan JB" (di wakili oleh Budi Gothank JB 92 / Hp 081540887261).
8. Master Dealer JB dibentuk untuk menampung, melatih dan berbisnis pulsa isi ulang dengan seluruh siswa yg berminat, juga Alumni bahkan orang luar. Hasil yg diperoleh sbg Master Dealer JB akan digunakan sepenuhnya utk Dana Beasiswa. Pelatihan & supervisi akan diberikan secara intensif.
9. Hasil / profit sebagai Dealer, Subdealer dan atau Reseller sepenuh dinikmati oleh siswa. Di Jakarta, Dealer yang tidak terlalu aktif (semi pasif) bisa mendapatkan penghasilan +/- Rp 10.000 /hari sd sangat besar, namun hal tsb tergantung dari jumlah dan keaktifan down liner dibawahnya
10. Bagi siswa yang tidak mampu, berdasarkan rekomendasi Sekolah, bisa mendapatkan bantuan pulsa terlebih dahulu.

Apabila anda berminat menjadi Dealer (dng memiliki peluang mencari subdealer, reseller ataupun end user), silahkan menghadiri presentasi Team Master Dealer JB:

Sabtu, 8 Maret 2008, jam 12.30 di Kantin de Britto Jogja

RSVP melalui Budi Gothank, bisa juga langsung datang.

(Peluang sebagai Dealer sangat terbatas)

eah



Karya Anonim